

קורות חיים של נציג מכירות - דוגמה

- מנהל מכירות מנוסה בתחום הרכב, התקשורת והייבוא.
- בעל ניסיון בניהול כוח אדם.
- ניסיון במכירה פרונטלית ועבודת שטח.
- בעל יחסי אנוש מעולים וניסיון בעבודה עם לקוחות VIP.

פרטים אישיים

יישוב מגורים: נתניה

דוא"ל: resume@nivrevah.co.il

טלפון: 0500000001

ניסיון תעסוקתי

מנהל מכירות - "תומפסון" מוצרים אורתופדיים

- ניהול מכירות בחברה המייבאת מוצרים אורתופדיים שונים מאירופה וארה"ב.
- עבודה מול ספקים, התנהלות בעברית ובאנגלית.
- מכירה בסיטונאות, עבודה מול קמעונאים שונים.
- הוצאת משלוחים וביקורת על הגעתם.
- ביצוע גבייה, הנפקת חשבוניות.
- ביצוע עבודת שטח בחנויות בפריסה ארצית, פגישות עם מנהלי חנויות והצגת המוצרים החדשים.
- ניהול צוות עובדים, הכשרתן במכירה ובהכרת המוצרים.

2018-היום

נציג מכירות פרונטליות - יונדאי ישראל

- מכירת רכבים חדשים באולם התצוגה של חברת יונדאי בארץ.
- סגירת עסקאות מכירה בסכומים גבוהים.
- שימור לקוחות, מציאת לידים וגיוס לקוחות חדשים.
- בניית אמון עם לקוח, עבודה מול לקוחות VIP.
- עבודה באירועים גדולים של החברה, התמודדות עם לחץ ומתן שירות לכמות גדולה של אנשים.
- השתתפות בכנסים מקצועיים.

2015-2018

נציג מכירות - חברת הסלולר והתקשורת "פלאפון"

- מכירות פרונטליות של מנויים, מכשירי סלולר ומכשירים נלווים.
- מתן שירות אדיב ומקצועי ללקוחות.
- ביקיאות ברמה גבוהה במוצרי החברה.
- ביצוע עסקאות מכירה פנים לפניים ובאופן טלפוני.
- עבודה מול לקוחות פרטיים ומול חברות.
- הצטיינות בעמידה ביעדים, יכולות גבוהות בהגדלת סכום המכירה של הלקוח.
- קבלת חוות דעת מצוינות מלקוחות ויכולות שימור לקוחות קבועים.

2011-2014

השכלה

2003-2006 **בגרות מלאה** - תיכון "מקיף ג'", נתניה

שירות צבאי / לאומי

לוחם ומפקד בגולני

- שירות קרבי מלא, רובאי 07.
- פיקוד על צוות חיילים. העברת הדרכות מול כמויות גדולות של אנשים, הכשרת חיילים בסדר.
- בניית לוח"ז, ניהול כוח אדם, עבודה כחלק מהסגל ובתקשורת מול קציני הבסיס הבכירים.

2007-2010

שפות ומיומנויות

PowerPoint ★★★★★

רוסית ★★★★★

אנגלית ★★★★★

עברית ★★★★★

Excel ★★★★★

Word ★★★★★